

Пресс-кит компании «СТОУН-ХХІ»

117105, Москва, ул. Нагатинская,1

Телефон: + 7 (495) 981-19-90

E-mail: ads@stone-xxi.ru

www.stone-xxi.ru

Справка о компании

Краткая версия

ООО «СТОУН-XXI» – универсальная лизинговая компания, успешно работающая на рынке лизинга с 2000 года. Основным направлением деятельности является финансовый лизинг легкового, грузового автотранспорта, автобусов и спецтехники. Входит в ТОП-25 крупнейших лизинговых компаний РФ по данным РА «Эксперт».

«СТОУН-XXI» – один из лидеров на рынке лизинга (финансовой аренды) автотранспорта и спецтехники



более 14 000

клиентов из 78 субъектов России



На 01.01.2023 объем лизингового портфеля составляет 21 млрд руб.

Отличная экспертиза при работе с бюджетно-конкурсными сделками

свыше 54 000

заключенных лизинговых договоров

23 года

успешной деятельности

>61000

единиц автотранспорта и спецтехники передано в лизинг

158 млрд ₽

общая сумма приобретенного оборудования и TC



Входим в ТОП-25 крупнейших лизинговых компаний России по итогам 2022 года

Полная версия

ООО «СТОУН-XXI» – универсальная лизинговая компания, успешно работающая на рынке лизинга с 2000 года. Основным направлением деятельности является финансовый лизинг легкового, грузового автотранспорта, автобусов и спецтехники. Свою миссию компания видит в том, что дает возможность клиентам достигать новых ступеней в бизнесе, помогая быстрее осуществлять их замыслы.

За более чем 20-летнюю историю компания добилась заметных успехов – открыто и работают более 20 региональных подразделений, выстроены эффективные процессы взаимодействия с клиентами и партнерами. Сегодня финансовые возможности «СТОУН-ХХІ» позволяют структурировать практически любую, самую сложную лизинговую сделку с учетом всех потребностей и пожеланий клиентов.

Клиентская база «СТОУН-XXI» насчитывает более 13 000 компаний. Постоянными клиентами являются российские торгово-промышленные предприятия различных сфер малого и среднего бизнеса, а также государственные заказчики. Кроме того, компания предоставляет ряд сопутствующих услуг, включающих автострахование, аренду автомобилей, лизинг подержанной техники и др.

«СТОУН-XXI» входит в ТОП-25 крупнейших лизинговых компаний РФ по данным РА «Эксперт». По запросу клиентов специалисты компании готовы предложить оперативное обслуживание и конкурентоспособные условия по лизинговому финансированию.

Среди преимуществ компании стоит отметить:

- Индивидуальный подход к каждому клиенту, который включает в себя: индивидуальное рассмотрение, а также готовность предложить условия лизинга, исходя из потребностей каждого клиента. Главной ценностью для компании являются люди, как в работе с клиентами, так и с партнерами и поставщиками.
- Работа с государственными учреждениями это лизинг в государственных и коммерческих закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ.
- Высокое качество работы менеджеров коммерческого департамента и гибкость операционных процессов позволили добиться высокой скорости одобрения сделки от 1 рабочего дня.



Деятельность компании

Ключевые партнеры

Более 20 действующих региональных представительства в крупнейших городах России

Банки













Страховые компании























3 региональных отделения





Информация для СМИ

6 основных направлений лизинга

Тематика возможных обсуждений и комментариев:



Легковой автотранспорт



Грузовой автотранспорт



Автобусы



Спецтехника



Мотоциклы, квадроциклы, снегоходы



Сельскохозяйственная техника

Уважаемые представители СМИ!

Эксперты Компании готовы оперативно комментировать следующие темы в лизинговой отрасли:

- Финансовый и операционный лизинг
- Лизинг для юридических лиц и ИП
- Лизинг в контрактной системе
- Законодательные инициативы в лизинге
- Лизинговый рынок

Контакты для прессы:

ads@stone-xxi.ru + 7 (495) 981-19-90, Департамент развития



Руководство компании



Вячеслав Борисович Кудрин Генеральный директор

Родился 14.01.1961 г. в городе Заволжье Горьковской области.

В 1984 году окончил Московский физико-технический институт и аспирантуру МФТИ в 1987 году. Кандидат технических наук.

До 1995 года работал в научно-проектных организациях.

С 1996 сменил сферу деятельности с технической на экономическую. Первый опыт лизинговой деятельности получил в компании «Интеррослизинг», затем был руководителем в АБ «Собинбанк».

В 2000 году закончил Российскую экономическую академию им. Г. Плеханова по специальности «Финансы и Кредит».

С 2000 года руководит лизинговой компанией «СТОУН-XXI».



Спикеры компании



Алексей Андрющенко Коммерческий директор

Родился 30.03.1982 г. в Ставропольском крае.

В 2004 году окончил с отличием Ставропольский государственный университет по специальности «Финансы и Кредит».

В 2007 году получил степень МВА по Стратегическому менеджменту в ИЭФ «Синергия».

В 2015 году завершил обучение Финансовому менеджменту в Институте делового администрирования и бизнеса Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Начал работать в лизинговой отрасли в 2005 году. С 2014 года работает в должности Коммерческого директора лизинговой компании «СТОУН-ХХІ». В зону ответственности Алексея входит стратегическое и коммерческое развитие компании, работа с партнерами, а также организационно-координационная работа всех продающих подразделений компании.

Увлекается бегом, чтением, саморазвитием и путешествиями.

Женат, воспитывает троих детей.





Александр Николаенко Директор департамента развития

Родился 12.05.1986 г. в Новосибирской области.

В 2009 году окончил с отличием Сибирский государственный университет путей и сообщения по специальности «Финансы и Кредит».

С 2007 по 2009 год работал в «МДМ Банке» в розничном и корпоративном кредитовании.

Начал работать в лизинговой отрасли с 2009 года в компании «Европлан», а затем более 8 лет проработал в компании «ВЭБ-лизинг», где прошел путь от менеджера по лизингу до начальника управления развития продаж компании.

После ухода «ВЭБ-лизинг» из розницы в 2019 году Александр готовил к запуску стартап «Агат-Лизинг» и был генеральным директором «ЭКСПО-лизинг».

С сентября 2020 года работает в компании «СТОУН-XXI», с февраля 2021 года возглавил департамент развития компании. В зону ответственности Александра входит работа с государственными программами субсидирования, сотрудничество с импортёрами и производителями техники, развитие продуктов и партнеров, маркетинг, а также реализация проектов Компании: личный кабинет, контакт-центр и служба клиентского качества.

Увлекается восточными единоборствами, вейкбордом, саморазвитием и путешествиями.

Женат, воспитывает сына и дочь.





Иван Махортов
Заместитель генерального
директора по тендерной работе

Родился 20.09.1986 г. в Москве.

В 2009 году окончил РГСУ по специальности «Политология».

В 2014 году окончил МИУ по специальности «Банковское дело».

В 2019 году прошел профессиональную переподготовку в Университете Правительства Москвы по специальности «Управление государственными, муниципальными и корпоративными закупками».

В 2023 году окончил программу обучения и получил диплом Executive MBA ИБДА Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации по специализации «Стратегическое управление и лидерство».

В 2023 году защитил магистерскую диссертацию и получил академическую степень магистра в Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации на тему «Прикладные методы стратегического развития лизинговой компании в направлении работы с сегментом заказчиков, осуществляющих закупки в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ».

Начал работать в лизинговой отрасли в 2008 году в компании «Экстролизинг». С 2010 года работает в лизинговой компании «Стоун-XXI» на различных должностях. В 2013 году был назначен на должность Заместителя директора. С 2013 года наравне с коммерческими лизинговыми сделками активно занимается проектами лизинговых сделок в рамках процедур предусмотренных 223-ФЗ и 44-ФЗ. В 2019 году назначен на должность Заместителя генерального директора по тендерной работе. В зону ответственности Махортова Ивана Васильевича, среди прочего, входит консолидация всей внешней и внутренней работы компании, связанной с обеспечением стратегического развития тендерного направления, а также организационно-координационная работа всех структурных подразделений компании, вовлеченных в процессы организации и последующего сопровождения тендерных сделок.

Увлекается шахматами, чтением, борьбой, спиннинговой рыбалкой, путешествиями, яхтенным спортом, автомобилями и квадроциклами.

